

证券代码：002437

证券简称：誉衡药业

哈尔滨誉衡药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2014-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	民生证券李平祝
时间	2014年10月27日上午10:00
上市公司接待人员姓名	总经理杨红冰，副总经理、董秘国磊峰，财务总监刁秀强
投资者关系活动主要内容介绍	<p>副总经理、董秘国磊峰首先进行了简单介绍：</p> <p>1、10月25日公司第三季度公布，营业收入同比增长44.37%，归属于上市公司股东的净利润同比增长120.68%，扣非后净利润同比增长173.89%。</p> <p>2、10月24日召开的公司2014年第三次临时股东大会通过了限制性股票激励计划，感谢投资者对公司和管理层的支持，公司也一直非常注重二级市场股东的感受。</p> <p>财务总监刁秀强提示投资者关注“息税前利润”这个指标，认为这个更能反映真实的经营情况。1-9月份，公司息税前利润3.8亿左右，同比增长150%以上。</p> <p>问：是否公司可并购的项目数量变少？</p> <p>答：一般来说，并购项目完成所需的时间较长。目前来说，公司在全球范围内的可选择范围还是很大，而且只要市场环境合适，每个阶段都有可能出现新的项目。鉴于并购存在各种不确定性，建议投资者保持理性。</p> <p>问：公司国际业务的合作是否还是以引进产品为主？</p> <p>答：公司现阶段还是停留在品种合作的状态。</p> <p>问：请介绍一下公司商务拓展部门的情况？</p>

答：公司的商务拓展部门由前台和后台组成。前台主要负责业务的拓展和项目的开发，后台负责产品认证、专利等工作。

问：公司对移动医疗的项目怎么看？

答：移动医疗对人民生活影响很大，甚至可能带来颠覆性的改变。公司一直对移动医疗非常关注。

问：今年锌钙特的市场份额增长较快的原因？增长区域是否局限在京、沪、粤等地？

答：这个产品的竞争比较激烈，我们今年加强了销售和对客户的管理。锌钙特今年的市场份额稳定，增长较快是因为产品在一些中小规模的城市出现了较大增长，例如山东的一些地级市。我们认为，锌钙特未来还有很大的提升空间。

问：今年下发的招标文件数量多并且卫计委出台了征求意见，是否可以认为明年会成为招标大年？

问：之前，医药行业对药品降价非常敏感，实际情况是整个行业处于强者越来越强，占据市场份额越来越大的阶段。卫计委的征求意见比较中性，关键在于各省市的执行情况。明年有可能会出现重要的招标。公司会不断加强自身产品的竞争力，争取处于行业领先地位。

问：安脑丸的销售情况？增量源于哪些省市？

答：安脑丸过去的销量基数低，所以，出现了销售同比增长较快的现象。目前安脑丸的销售区域还是集中在北京、上海、广州等中标市场。随着医院覆盖率的提升、团队精耕细作的推广，未来安脑丸的增长空间很大。

问：公司第三季度的政府补贴情况？

答：公司第三季度的政府补贴约为 1900 万。

问：银杏内酯 B 的最新进展情况？

答：目前没有最新的进展。

问：美丹特的销售情况？

	答：这个产品有明确的疗效、产品质量较好，适应症是骨科领域。上市有三年的时间，销售主要集中在私立及民营医院。
附件清单（如有）	无
日期	2014年10月27日